



Dental on Tour®

# Dental Cruise *SPEZIAL*

Trauminseln der Karibik

04.-18.04.2025

Fortbilden  
Neues erleben  
Entspannen

[www.dental-on-tour.de](http://www.dental-on-tour.de)



# Fortbildung auf hoher See

Die Inselwelt der Karibik hautnah erleben

Wer an der Küste bleibt, kann keine neuen Ozeane entdecken.

An Bord der **Mein Schiff 2** haben Sie die Möglichkeit, atemberaubende Inseln mit weißen Sandstränden, türkisfarbenem Wasser und einer reichen Vielfalt an Kulturen zu entdecken.

Genießen Sie unsere außergewöhnliche Fortbildungsreise für Zahnärzte, KFO und Zahntechniker auf hoher See.



## Kreuzfahrten und sicher Reisen

### Endlich Urlaub: So sicher wie zu Hause!

Von TUI Cruises erhalten Sie alles aus einer Hand – für ein entspanntes und sorgenfreies Reisen. Ein bewährtes **Hygiene- und Sicherheitskonzept**, TUI Cruises tut alles zu Ihrem Schutz während der ganzen Reise.

Weitere Informationen über das **Hygiene- und Sicherheitskonzept** und noch viel mehr rund um Reisen mit TUI Cruises erhalten Sie online unter: [www.tuicruises.com](http://www.tuicruises.com)

Entspannt  
& Sorgenfrei



### Regelmäßige Hygieneprüfungen durch SGS INSTITUT FRESENIUS

✓ Check-In	✓ Kabinenreinigung
✓ Bars & Restaurants	✓ Programm an Bord
✓ Küchenhygiene	✓ Sport & Fitness
✓ Öffentliche Bereiche	✓ Bordhospital





## Die Route

### Der Traum der karibischen Inseln

Eine Kreuzfahrt durch die traumhaften Inseln der Karibik. Es erwarten Sie exotische Häfen einzulaufen, historische Städte zu erkunden und lokale kulinarische Köstlichkeiten zu genießen, während Sie das warme tropische Klima und die entspannte Atmosphäre erleben.

Wochentag	Datum	Hafen	Land	Ankunft	Abfahrt	Fortbildung	
Freitag	04.04.25	La Romana	Dom. Rep.	Anreise	22.00 Uhr		
Samstag	05.04.25	Seetag					09.00 - 12.30 Uhr 15.00 - 18.30 Uhr
Sonntag	06.04.25	Fort-de-France	Martinique	07.30 Uhr	19.00 Uhr		
Montag	07.04.25	Bridgetown	Barbados	07.00 Uhr			
Dienstag	08.04.25	Bridgetown	Barbados		17.00 Uhr		
Mittwoch	09.04.25	Kingstown	St. Vincent	07.30 Uhr	19.00 Uhr		
Donnerstag	10.04.25	St. George's	Grenada	07.30 Uhr	19.00 Uhr		
Freitag	11.04.25	Castries	St. Lucia	07.30 Uhr	19.00 Uhr		
Samstag	12.04.25	Roseau	Dominica	07.30 Uhr	22.00 Uhr		
Sonntag	13.04.25	Seetag					09.00 - 12.30 Uhr 15.00 - 18.30 Uhr
Montag	14.04.25	St. John's	Antigua	07.30 Uhr	19.00 Uhr		
Dienstag	15.04.25	Philipsburg	St. Maarten	07.30 Uhr	22.00 Uhr		
Mittwoch	16.04.25	Basseterre	St. Kitts	07.30 Uhr	19.00 Uhr		
Donnerstag	17.04.25	Seetag					09.00 - 12.30 Uhr 15.00 - 18.30 Uhr
Freitag	18.04.25	La Romana	Dom. Rep.	07.00 Uhr	Abreise		

Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.



## Reiseverlauf

### 1. Tag: Freitag, 04.04.2025 Deutschland – La Romana (Dom. Rep.)

- Anreise per Flug nach La Romana (falls gebucht)
- Einschiffung
- Ablegen um 22.00 Uhr

### 2. Tag: Samstag, 05.04.2025 Seetag von La Romana nach Fort-de-France (Martinique)

#### • FORTBILDUNG

09.00–12.30 Uhr  
Pause  
15.00–18.30 Uhr

### 3. Tag: Sonntag, 06.04.2025 Fort-de-France (Martinique)

- Anlegezeit von 07.30 bis 19.00 Uhr

### 4. Tag: Montag, 07.04.2025 Bridgetown (Barbados)

- Ankunft 07.00 Uhr

### 5. Tag: Dienstag, 08.04.2025 Bridgetown (Barbados)

- Abfahrt 17.00 Uhr

### 6. Tag: Mittwoch, 09.04.2025 Kingstown (St. Vincent)

- Anlegezeit von 07.00 bis 19.00 Uhr

### 7. Tag: Donnerstag, 10.04.2025 St. George's (Grenada)

- Anlegezeit von 07.30 bis 19.00 Uhr

### 8. Tag: Freitag, 11.04.2025 Castries (St. Lucia)

- Anlegezeit von 07.30 bis 19.00 Uhr

### 9. Tag: Samstag, 12.04.2025 Roseau (Dominica)

- Anlegezeit von 07.30 bis 22.00 Uhr

### 10. Tag: Sonntag, 13.04.2025 Seetag von Roseau nach St. John's (Antigua)

#### • FORTBILDUNG

09.00–12.30 Uhr  
Pause  
15.00–18.30 Uhr

### 11. Tag: Montag, 14.04.2025 St. John's (Antigua)

- Anlegezeit von 07.30 bis 19.00 Uhr





## Reiseverlauf

### 12. Tag: Dienstag, 15.04.2025 Philipsburg (St. Maarten)

- Anlegezeit von 07.30 bis 22.00 Uhr

### 13. Tag: Mittwoch, 16.04.2025 Basseterre (St. Kitts)

- Anlegezeit von 07.30 bis 19.00 Uhr

### 14. Tag: Donnerstag, 17.04.2025 Seetag von Basseterre nach La Romana

- FORTBILDUNG

09.00–12.30 Uhr

Pause

15.00–18.30 Uhr

### 15. Tag: Freitag, 18.04.2025 La Romana - Deutschland

- Ankunft 07.00 Uhr
- Abreise per Flug (falls gebucht)

Alle oben genannten Zeiten sind Ortszeiten.

Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten



## Reiseinformationen

### Mein Schiff 2

Die **Mein Schiff 2** und Ihre innovative Ausstattung sowie das moderne Ambiente werden Ihr Kreuzfahrterlebnis auf ein bisher ungekanntes Niveau heben. Seien Sie gespannt.

An Bord finden Sie Ihre persönliche Rückzugsorte, Entspannungslogen und großzügige Kabinen mit weiträumigen Veranden oder Balkonen. Erleben Sie an Bord der **Mein Schiff 2** schön entspannt das umfangreiche Spa- und Sportangebot und genießen Sie die exzellente Küche sowie das gehobene Entertainment.

### Schwangere und Säuglinge

Aus Sicherheitsgründen dürfen werdende Mütter, die sich bei Reiseantritt in der 24. Schwangerschaftswoche oder darüber hinaus befinden, nicht an einer Reise teilnehmen, da die medizinische Versorgung bei Komplikationen an Bord nicht sichergestellt werden kann. Eine Teilnahme von Babys und Kleinkindern an einer Reise ist erst ab einem Alter von 6 Monaten bei Reiseantritt gestattet.

### Kinder an Bord

Und auch Ihre Kinder ab einem Alter von 3 Jahren werden selbstverständlich ohne Aufpreis im Kids-Club oder der Sturmfrei – Teenslounge mit ausgebildeten Betreuern zu festen Betreuungszeiten ein begeistertes Mitmachprogramm erleben.


### Einreisebestimmungen

Jeder Passagier deutscher Staatsangehörigkeit muss im Besitz eines gültigen Personalausweises oder Reisepasses sein, dessen Gültigkeit nach Beendigung der Reise noch mindestens 6 Monate betragen muss, mindestens bis Mai 2025. Diese Vorschrift gilt auch für mitreisende Kinder.

Für alle anderen Nationalitäten verweisen wir auf die zuständigen Ämter und Behörden.

### Ausflüge

Ab 4 Monaten vor Reisebeginn haben Sie die Möglichkeit, die Landausflüge über TUI Cruises online zu buchen. Die Zugangsdaten erhalten Sie rechtzeitig von uns. Selbstverständlich können Sie die Ausflüge auf eigene Faust gestalten. Die Zeiten des Fortbildungsprogramms sind so angelegt, dass Sie möglichst an den Landgängen bzw. Ausflügen teilnehmen können.



Die Welt ist  
ein Buch. Wer nie  
reist, sieht nur eine  
Seite davon.

Augustinus Aurelius





## Die Kabinen

Alle Kabinen auf der **Mein Schiff 2** sind stilvoll und individuell mit vielen Annehmlichkeiten und Besonderheiten wie Bademantel, Espresso-Maschine, Slipper, Klimaanlage, TV, Safe, Telefon, Haartrockner, Bad mit Dusche/WC eingerichtet.

Die Betten in den Kabinen können auf Wunsch zusammen oder auseinandergestellt werden.

### Kabinenauswahl:

Innenkabine (ohne Fenster)	
Belegung:	max. 2 Personen
Größe:	ca. 17 m <sup>2</sup>
Preis:	ab <b>2.149,- €</b> pro Person



Aussenkabine (mit Fenster)	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 17 m <sup>2</sup>
Preis:	ab <b>2.379,- €</b> pro Person



Balkonkabine	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 17 m <sup>2</sup> + 5 m <sup>2</sup> Balkon mit Tisch und 2 Stühlen
Preis:	ab <b>2.749,- €</b> pro Person



Junior Suite Balkon	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 26 m <sup>2</sup> + 8 m <sup>2</sup> Balkon mit Tisch und 2 Stühlen & Fußbank
Preis:	ab <b>6.779,- €</b> pro Person



## Die Kabinen

### Wichtige Informationen zu den Kabinenpreisen:

- Die Kabinenpreise gelten pro Person bei Doppelbelegung ab/bis Hafen
- Einzelkabinenzuschlag **80 %** (auf Anfrage)
- Mehrbettbelegungen auf Anfrage
- Preis ab dem 3. Bett (Erwachsene) in einer Kabine **1.499,- €**
- Kinder bis 14 Jahren zahlen in einer Kabine mit **2 Vollzahlern 699,- €** zzgl. Anreise

### Jetzt Preisvorteil sichern!

- **200,- €** p. P. (1. und 2. Person) bei Buchung einer Kabine bis **31.05.2024**



**!** Nach dem 31.05.2024 gelten die tagesaktuelle Kabinenpreise, die erst von Tui Cruises bestätigt werden. Für die Buchung der Junior Suiten gelten immer die tagesaktuellen Preise.

## Reiseinformationen

### Inklusivleistungen „Premium Alles Inklusive“

Eine Reise auf der **Mein Schiff 2** bedeutet nicht nur grenzenlose Freiheit, sondern auch grenzenlose Vielfalt und individuellen Service an Bord mit vielen Inklusivleistungen:

- 14 Übernachtungen in der gebuchten Kabinenkategorie
- Alle Hafen- und Sicherheitsgebühren
- 350 MB Internet pro Person und Reise
- Vielfältige Speisen in den meisten Restaurants
- Umfangreiches Getränkesortiment – auch außerhalb der Essenszeiten
- Trinkgelder
- Abwechslungsreiches Unterhaltungsprogramm

### Fluganreise

TUI Cruises bietet Ihnen für die Anreise per Flug folgende Möglichkeiten an:

#### A) Ab/bis Düsseldorf oder Frankfurt:

- 1.350,- € pro Erwachsene
- 1.250,- € pro Kind

#### B) Ab/bis Berlin, Hamburg oder München (mit Umsteige in Frankfurt):

- 1.650,- € pro Erwachsene
- 1.550,- € pro Kind

### Eine Flugbuchung über TUI Cruises beinhaltet:

- Hin- und Rückflug vom ausgewählten Flughafen nach La Romana und zurück
- Transfers zwischen Flughafen, Schiff und zurück
- Zug-zum-Flug-Service der Deutschen Bahn 2. Klasse

### Reisepreise

Alle genannten Preise für die Reiseleistungen sind mehrwertsteuerfrei, wenn nicht anders ausgewiesen.

### Reiserücktrittsversicherung

Wir bieten Ihnen eine Gruppen-Reiserücktrittsversicherung mit 20% Selbstbehalt zum Preis von **195,-€ p.P.** an.

#### Das Vollschutzpaket:

1. Reiserücktritt-Versicherung
2. Reise-Assistance
3. Reiseabbruch-Versicherung
4. Verspätungs-Versicherung  
Versicherungs-Summe:  
3.000,00 € je Familie / Paar
5. Sport & Aktiv-Versicherung  
Versicherungs-Summe:  
500,00 € je Familie / Paar für verpasste Aktivitäten,  
1.000,00 € je Familie / Paar für Sportgeräte

Die Reiserücktrittsversicherung versichert nur den Kabinenpreis und die Fluganreise von TUI Cruises. Weitere Leistungen wie z.B. die Fortbildung sowie separat gebuchte Flüge sind nicht versichert und können extra versichert werden.

### Zahlungsmöglichkeiten

Die Zahlung der Kreuzfahrt/Flüge von TUI Cruises erfolgt per Rechnung und Überweisung.

Möchten Sie per Lastschrift oder Kreditkarte zahlen? Dann sprechen Sie uns bei der Buchung darauf an. Nachträgliche Umstellung der Zahlungsweise ist leider nicht möglich.

Die Zahlung der **Fortbildung** und die **Reiserücktrittversicherungen** erfolgt ausschließlich per Rechnung und Überweisung.

**Zahlung an Bord:** Sie zahlen an Bord bargeldlos in Euro mit Ihrer Bordkarte. Beim Check-In können Sie hierzu Ihre EC-Karte oder eine Kreditkarte einlesen lassen.





## Fortbildungsprogramm

### Alltag raus – Wissen rein!

Die perfekte Mischung auf hoher See. Erleben Sie eine exzellente Fortbildungsreise der besonderen Art. Im Vordergrund dieser faszinierenden Kreuzfahrt steht eine niveauvolle Mischung zwischen fachlichen und betriebswirtschaftlichen Themen. Die Themen geben Ihnen und Ihrem Team Impulse und Perspektiven, fachlich auf dem neuesten Stand für Ihre Patienten zu sein.

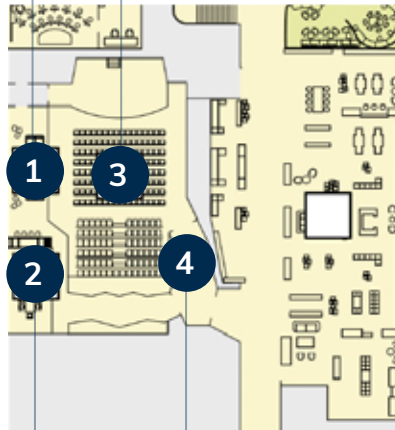
## Tagungsräume



1 Studio Bar



2 Konferenzraum Reederei



3 Studio



4 Foyer Studio

## Teilnahmegebühren

- Fortbildungspaket für Zahnärzte, Kieferorthopäden & Zahntechniker: **1.300,00 €** (zzgl. ges. MwSt.) pro Person
- Fortbildungspaket für Praxisteam (ZMV, ZFA, ZMP etc.): **895,00 €** (zzgl. ges. MwSt.) pro Person

**! Die Buchung des Fortbildungsprogramms ohne die Buchung einer Kabine ist nicht möglich.**



## Vorträge



Die Referenten vermitteln ihr Wissen in den unterschiedlichen Fachbereiche auf dem aktuellen Stand der Wissenschaft fachlich und praxisnah!

Besuchen Sie Ihren favorisierten Vortrag und sammeln Sie bis zu **24 CME** Fortbildungspunkte.



**Mario Decker**  
Geschäftsführer PVS Dental

### Die Kunst der effektiven Kommunikation in der Zahnarztpraxis – Mitarbeiter und Patient im Fokus

Heutzutage ist effektive Kommunikation nicht nur wünschenswert, sondern ein unverzichtbares Werkzeug für jede erfolgreiche Zahnarztpraxis. Wir erkunden, wie eine klare, transparente und einfühlsame Kommunikation in Richtung Mitarbeiter und Patient aussehen kann und letztendlich den Praxiserfolg prägt.



**Thomas Kirches**  
Unternehmensberater

### Kurshalten mit Praxis-Kennzahlen

Welche Zahlen helfen mir bei der Steuerung meiner Praxis? Wie bekomme ich Hinweise zum rechtzeitigen Gegensteuern?

Nicht nur die Auswertungen des Steuerberaters helfen, die richtigen Schlüsse für die Führung einer Zahnarztpraxis zu ziehen.

Der regelmäßige Blick und Check auf die eigenen Kennzahlen sind die Basis für Entscheidungen.

### Mein Mietvertrag – nicht nur juristisch von Bedeutung

Auch weil eine Zahnarztpraxis in der Regel räumlich für sehr lange Zeit festgelegt ist, sind die Rahmenbedingungen eines Mietvertrages von erheblicher Bedeutung. Zahnarzt-spezifische, wichtige Regelungen finden sich in Standard-Mietverträgen oftmals nicht wieder. Umso wichtiger ist es, mit dem Vermieter rechtzeitig Gespräche zu führen, damit die Praxis in sicheren Gewässern unterwegs ist und irgendwann die Übergabe an einen neuen Kapitän gut vorbereitet ist.







**Dr. Christopher Köttgen · Dr. Ina Köttgen**  
Zahnärzte

### **Mastering Dentistry: Der Schlüssel zum Erfolg liegt in der Planung!**

#### **Von Leicht zu Komplex – Innovatives Training für die Planung und Umsetzung Ihrer Patientenfälle**

Stellen Sie sich vor, ein Patient präsentiert sich mit einer Vielzahl pathologischer Befunde und unterschiedlichen subjektiven Problemen. Wo beginnt man? Wie geht man didaktisch geschickt vor? Fragen, die sich viele Zahnärzte stellen. Doch keine Sorge – Sie sind dem gewachsen. Es geht nur darum, die richtige Herangehensweise zu kennen.

Wir stellen unser Praxiskonzept Step-by-Step vor. Vom Erstkontakt, über die gesamte Therapieplanung bis zur Nachsorge. Wir vermitteln die didaktische Planung und Vorgehensweise, zeigen, an welchen Punkten man Spezialisten hinzuziehen sollte.

### **Themenschwerpunkte:**

Step 1: Erstkontakt, Anamnese, Befunderhebung (was ist relevant), Gesamtplanung.

Weiterhin erläutern wir in diesem Modul einen der Grundpfeiler für die Therapie: Das funktionelle Konzept

Step 2: Die Implementierung der Alignertherapie in eine Zahnarztpraxis. Hier ist neben einem neuen Wirtschaftszweig für die Zahnarztpraxis vor allem die Optimierung der Ästhetik und präimplantologischen und präprothetischen Therapie in den Fokus zu stellen.

Step 3: Implantate in der ästhetischen Zone. Ein Einblick in die Welt der Hart- und Weichgewebeaugmentation.

Step 4: Prothetische Versorgungskonzepte (Langzeitprovisorien, Materialwahl, Flow Inject Technik, Veneers, Implantatprothetik).

## Vorträge



**Karina Müller**  
Betriebswirtin und Praxistrainerin

### Potenzial im Praxisalltag:

Fast täglich werden in vielen Zahnarztpraxen kleinere zahntechnische Maßnahmen direkt am Behandlungsstuhl erbracht. Erfahrungen zeigen, dass diese jedoch nicht immer dokumentiert und demzufolge auch nicht berechnet werden. Erfahren Sie in diesem Impulsseminar, was Chairside-Leistungen von zahnärztlichen Leistungen unterscheidet, welche Chairside-Leistungen neben welchen Gebührennummern abrechenbar sind, wie Sie Chairside-Leistungen kalkulieren und was es in Bezug zu Umsatzsteuerausweis, Kleinunternehmerregelung, Vorsteuerabzug und Materialberechnung zu beachten gilt.

### QP-RL-Z, QBÜ-RL-Z und QM-Richtlinie: Nichts ist so beständig, wie der Wandel und die Weiterentwicklung von QM-Richtlinien

Drei QM-Richtlinien – was bedeutet dies für die Zahnarztpraxis? Worin unterscheiden sich die Richtlinien? Wie werden sie umgesetzt? Welche Konsequenzen kann es nach sich ziehen, wenn es in der Umsetzung „klemmt“?

Dieses Impulsseminar beinhaltet ein QM-Update der relevanten QM-Richtlinien. Es werden die wesentlichen (An)Forderungen aus der G-BA Qualitätsmanagement-Richtlinie aufgezeigt.

Rechtssichere Dokumentationen zum Thema Qualitätsüberprüfungs- und zur Qualitätsbeurteilungs-Richtlinie werden besprochen und Sie erhalten Tipps und Hilfestellungen bei der Bewertung und Einschätzung der QM-IST-Situation Ihrer Praxis.



**Tassilo Pollmeier**  
Geschäftsführer Deutscher bKV-Service

### Mitarbeiterbindung ist das neue Recruiting

Jede die Sie nicht verlieren, müssen Sie nicht neu suchen.

Zufriedenheit + Motivation versus Begeisterung. Was ist der Unterschied, worauf kommt es an? MitarbeiterInnenbindung und langfristige Begeisterung effizient und einfach umsetzbar.

Vergütung- und Benefit Check:  
Was ist Emotional & ökonomisch alternativlos?





## Vorträge



**Dr. Rebecca Otto**  
Zahnärztin

### **Kinderchaos oder Zahnarztspaß? Tipps für den Praxisalltag wie sie Mini-Patienten zu Ihren neuen Lieblingspatienten machen**

Kinder in der Zahnarztpraxis stellen oft eine besondere Herausforderung dar – Nervosität und Ängste gehören für viele kleine Patienten dazu. In diesem Vortrag erhalten Sie wertvolle Tipps und praxisnahe Beispiele, wie Sie Kinder erfolgreich in Ihren Praxisalltag integrieren und die Kinderzahnheilkunde zu einem wirtschaftlich erfolgreichen Standbein Ihrer Praxis ausbauen können.

In diesem Vortrag beleuchten wir wichtige Aspekte der Praxisorganisation und klären Sie über rechtliche Besonderheiten in der Behandlung von Kindern auf. Zudem erhalten Sie Einblicke in moderne Methoden der Kinderzahnheilkunde und lernen, wie Sie diese erfolgreich abrechnen können.

Themen wie Verhaltensführung, Hypnose und Sedierung werden ebenfalls ausführlich behandelt, um Ihnen umfassendes Wissen für den Umgang mit Ihren Mini-Patienten an die Hand zu geben. Tipps und Hilfestellungen bei der Bewertung und Einschätzung der QM-IST-Situation Ihrer Praxis.



**Prof. Dr. Kinan Rifai**  
Chefarzt Klinikum Wolfenbüttel

### **Einfluss der Refluxkrankheit auf die Zahngesundheit**

Die Refluxkrankheit hat eine hohe Prävalenz und entsteht meist auf dem Boden einer axialen Hiatushernie. Sie ist mit einer Vielzahl von Symptomen assoziiert (v.a. Sodbrennen). Da die Säure und andere Mageninhalt häufig auch den Mund erreichen, werden dadurch bei vielen Patienten auch Zähne und Mundschleimhaut angegriffen. Dies erhöht das Kariesrisiko und führt proportional zur Dauer der Säureexposition zum Verlust an Zahnschmelz, Zahnzement und Dentin. Zudem kommt es zu oraler Dysbiose mit Proliferation parodontal pathogener Keime mit dem Risiko von Gingivitis und Parodontitis. Schließlich können noch Halitosis, Ulzerationen von Zunge und Gaumen sowie eine Schleimhautatrophie bis zur oralen submukösen Fibrose (OSF) als Präkanzerose in Folge von Reflux entstehen. Insofern ist eine konsequente Behandlung von Reflux auch für die Zahngesundheit essentiell.





**Claudia Scholz & Dr. Andrea Schädler**  
Zahnärztinnen

### 1. Das perfekte Chairside Inlay – ein praktischer Workflow mit IDS und BoxElevation – klingt nur kompliziert & macht Alles Einfacher!

Wir stellen einen hocheffektiven Inlay-workflow mit dem Cerec System vor. Sowohl das praktische Vorgehen inklusive Materialverarbeitung und Deep-Margin-Elevation als auch die effektive Abrechnung der Leistung werden wir im Einzelnen vorstellen. Wir gehen dabei auf die Berechnung des Kostenstundensatzes und auch auf das optimale Beratungsgespräch zum Verkauf dieser großartigen Leistung ein.

In dem ersten Vortrag möchten wir die wirtschaftlichen und praktischen Vorteile des Materials KATANA AVENCIA und des Workflows damit herausstellen. In unseren Augen ist das Material perfekt für diese Indikation und für einen sicheren, hochwertigen und lukrativen Workflow in der täglichen Arbeit des Praktikers geeignet. Dieses werden wir deutlich herausarbeiten und den Teilnehmern konkrete Hilfestellungen in der Anwendung vermitteln.

### 2. Zirkon Chairside ganz einfach in den Praxisalltag integrieren – hier erfahren Sie alles, was Sie dazu wissen müssen.

Zirkon ist schnell und schön auch Chairside möglich mit dem CEREC System. Wir zeigen genau, wie das im Praxisalltag funktioniert und welche Hilfsmittel sinnvoll sind. Wir werden ausführlich Tipps und Tricks zum Sulkusmanagement besprechen und auf die Grundsätze der adhäsiven Befestigung der unterschiedlichen Keramikarten eingehen – also auch unabhängig von CEREC. Dazu wird es viele praktische Tipps und auch eine Tabelle zum Laminieren geben.

Im zweiten Vortrag werden wir über die korrekte Anwendung von hochtransluzenten Multilayer-Chairside-Zirkonen am Beispiel von KATANA STML ZIRCONIA referieren. Dabei gehen wir auch im Speziellen auf den Nutzen und die Anwendung von KATANA CLEANER ein.

In diesem Zusammenhang werden wir die Grundsätze der adhäsiven Befestigung darstellen und die adhäsive Befestigung von Zirkonia STML mit PANAVIA SA als den Gold-Standard vorstellen und empfehlen, da wir selbst überzeugte Anwender sind.





## Wichtige Informationen



- Programmänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.
- Die genauen Zeiten des Fortbildungsprogramms erhalten Sie mit den Reiseunterlagen vor Reisebeginn.
- Da die Vorträge zum Teil unterschiedliche Zielgruppen ansprechen, finden sie ggf. zeitgleich statt.
- Die Punktebewertung erfolgt nach BZÄK und DGZMK, Ihre Anwesenheit ist erforderlich.
- Die Seminare können nicht einzeln, sondern nur als Paket gebucht werden.
- Wir weisen Sie darauf hin, dass die Umsetzung der vermittelten Kursinhalte laut Zahnheilkundegesetz ausschließlich Zahnärztinnen/Zahnärzten vorbehalten bleibt. Ausgenommen hiervon sind natürlich die vorgestellten wertvollen Tipps und Informationen, die sich auf Ihre Assistenz beziehen.

### Veranstalter & Haftung

- Veranstalter der Kreuzfahrt ist TUI Cruises GmbH, Heidenkampsweg 58, 20097 Hamburg. Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.
- Veranstalter der Fortbildung ist Dental on Tour®. Programmänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.

Es gelten die Geschäftsbedingungen und Datenschutzerklärung sowie die Haftung des jeweiligen Veranstalters.

## Wir sind für Sie da!

Jetzt buchen  
und Vorfreude  
sichern!



**Herr Abdou Nakhla**

☎ +49 (0) 2501–92 36 777

✉ nakhla@dental-on-tour.de

Die ausführlichen Informationen über die Reise und die Anmeldung finden Sie unter:  
[www.dental-on-tour.de/dental-cruise-spezial](http://www.dental-on-tour.de/dental-cruise-spezial)

Mit Unterstützung von:



kuraray

Noritake



Dental on Tour®

Dental on Tour® ist eine Marke der Concept Tours GmbH & Co. KG, Leibnizstr. 10b, 48165 Münster

☎ +49 (0) 2501 / 92 36 777 ✉ reisen@dental-on-tour.de

[www.dental-on-tour.de](http://www.dental-on-tour.de)