



Dental on Tour®

Dental Cruise

Norwegische Fjordwelt und Nordkap

24.07.–05.08.2026

Fortbilden
Neues erleben
Entspannen

www.dental-on-tour.de

Fortbildung auf hoher See

Naturerlebnis durch die Fjordwelt bis zum Nordkap

Wer an der
Küste bleibt,
kann keine
neuen Ozeane
entdecken.

An Bord der **Mein Schiff 1** genießen Sie erstklassigen Komfort und kulinarische Vielfalt, während Sie malerische Städte wie Bergen und Tromsø erkunden. Diese exklusive Fortbildungsreise für Zahnärzte verbindet Naturerlebnisse, Entspannung und fachliche Weiterbildung auf perfekte Weise.



Kreuzfahrten und sicher Reisen

Endlich Urlaub: So sicher wie zu Hause!

Von TUI Cruises erhalten Sie alles aus einer Hand – für ein entspanntes und sorgenfreies Reisen. Ein bewährtes **Hygiene- und Sicherheitskonzept**, TUI Cruises tut alles zu Ihrem Schutz während der ganzen Reise.

Weitere Informationen über das **Hygiene- und Sicherheitskonzept** und noch viel mehr rund um Reisen mit TUI Cruises erhalten Sie online unter: www.tuicruises.com

**Entspannt
& Sorgenfrei**



Regelmäßige Hygieneprüfungen durch SGS INSTITUT FRESENIUS

✓ Check-In	✓ Kabinenreinigung
✓ Bars & Restaurants	✓ Programm an Bord
✓ Küchenhygiene	✓ Sport & Fitness
✓ Öffentliche Bereiche	✓ Bordhospital





Die Route & Reiseverlauf

Naturerlebnis durch die Fjordwelt bis zum Nordkap

Norwegen-Kreuzfahrt ab Bremerhaven: Erleben Sie in 12 Nächten die majestätischen Fjorde, das legendäre Nordkap und die Mitternachtssonne im hohen Norden.

Entdecken Sie beeindruckende Berglandschaften, tiefe Fjorde und charmante Städte wie Bergen und Tromsø. An Bord erwarten Sie erstklassiger Komfort, kulinarische Vielfalt und pure Entspannung – eine Reise, die Natur, Abenteuer und Erholung perfekt verbindet.

Wochentag	Datum	Hafen	Land	Ankunft	Abfahrt	Fortbildung
Freitag	24.07.2026	Bremerhaven	Deutschland	Anreise	17.00 Uhr	
Samstag	25.07.2026	Seetag				
Sonntag	26.07.2026	Ålesund	Norwegen	09.00 Uhr	18.00 Uhr	
Montag	27.07.2026	Trondheim	Norwegen	09.00 Uhr	18.00 Uhr	
Dienstag	28.07.2026	Seetag				09.00–12.30 Uhr
Mittwoch	29.07.2026	Tromsø	Norwegen	9.30 Uhr	19.30 Uhr	
Donnerstag	30.07.2026	Honningsvåg	Norwegen	13.00 Uhr	23.00 Uhr	09.00–12.30 Uhr
Freitag	31.07.2026	Seetag				09.00–12.30 Uhr
Samstag	01.08.2026	Seetag				09.00–12.30 Uhr
Sonntag	02.08.2026	Geiranger Hellesylt	Norwegen Norwegen	08.00 Uhr 19.30 Uhr	18.00 Uhr 20.30 Uhr	
Montag	03.08.2026	Bergen	Norwegen	11.00 Uhr	20.00 Uhr	09.00–10.30 Uhr
Dienstag	04.08.2026	Seetag				09.00–12.30 Uhr
Mittwoch	05.08.2026	Bremerhaven	Deutschland	05.30 Uhr	Abreise	

Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.

Mein Schiff 1

Die **Mein Schiff 1** und Ihre innovative Ausstattung sowie das moderne Ambiente werden Ihr Kreuzfahrterlebnis auf ein bisher unbekanntes Niveau heben. Seien Sie gespannt.

An Bord finden Sie Ihre persönliche Rückzugsorte, Entspannungsliegen und großzügige Kabinen mit weiträumigen Veranden oder Balkonen. Erleben Sie an Bord der **Mein Schiff 1** schön entspannt das umfangreiche Spa- und Sportangebot und genießen Sie die exzellente Küche sowie das gehobene Entertainment.

Schwangere und Säuglinge

Aus Sicherheitsgründen dürfen werdende Mütter, die sich bei Reiseantritt in der 24. Schwangerschaftswoche oder darüber hinaus befinden, nicht an einer Reise teilnehmen, da die medizinische Versorgung bei Komplikationen an Bord nicht sichergestellt werden kann. Eine Teilnahme von Babys und Kleinkindern an einer Reise ist erst ab einem Alter von 6 Monaten bei Reiseantritt gestattet.

Kinder an Bord

Und auch Ihre Kinder ab einem Alter von 3 Jahren werden selbstverständlich ohne Aufpreis im Kids-Club oder der Sturmfrei – Teenslounge mit ausgebildeten Betreuern zu festen Betreuungszeiten ein begeistertes Mitmachprogramm erleben.

Einreisebestimmungen

Jeder Passagier deutscher Staatsangehörigkeit muss im Besitz eines gültigen Personalausweises oder Reisepasses sein, dessen Gültigkeit nach Beendigung der Reise noch mindestens 6 Monate betragen muss, mindestens bis Mai 2025. Diese Vorschrift gilt auch für mitreisende Kinder.

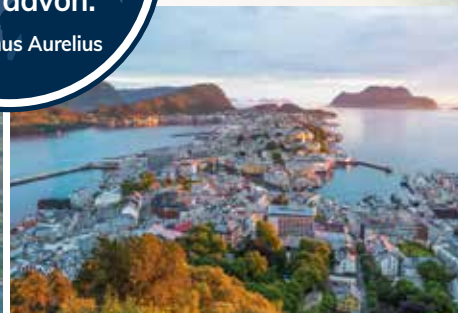
Für alle anderen Nationalitäten verweisen wir auf die zuständigen Ämter und Behörden.

Ausflüge

Ab 4 Monaten vor Reisebeginn haben Sie die Möglichkeit, die Landausflüge über TUI Cruises online zu buchen. Die Zugangsdaten erhalten Sie rechtzeitig von uns. Selbstverständlich können Sie die Ausflüge auf eigene Faust gestalten. Die Zeiten des Fortbildungsprogramms sind so angelegt, dass Sie möglichst an den Landgängen bzw. Ausflügen teilnehmen können.

Die Welt ist
ein Buch. Wer nie
reist, sieht nur eine
Seite davon.

Augustinus Aurelius



Wichtige Informationen zu den Kabinenpreisen

Alle Kabinen auf der **Mein Schiff 1** sind stilvoll und individuell mit vielen Annehmlichkeiten und Besonderheiten wie Bademantel, Espresso-Maschine, Slipper, Klimaanlage, TV, Safe, Telefon, Haartrockner, Bad mit Dusche/WC eingerichtet.

Die Betten in den Kabinen können auf Wunsch zusammen oder auseinandergestellt werden.

Kabinenauswahl:

Innenkabine (ohne Fenster)	
Belegung:	max. 2 Personen
Größe:	ca. 17 m ²
Preis:	ab 2.569,- € pro Person



Aussenkabine (mit Fenster)	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 17 m ²
Preis:	ab 2.899,- € pro Person



Balkonkabine	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 17 m ² + 5 m ² Balkon mit Tisch und 2 Stühlen
Preis:	ab 3.399,- € pro Person



Junior Suite Balkon	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 26 m ² + 8 m ² Balkon mit Tisch und 2 Stühlen & Fußbank
Preis:	ab 5.779,- € pro Person



Die Kabinen

Wichtige Informationen zu den Kabinenpreisen:

- Die Kabinenpreise gelten pro Person bei Doppelbelegung ab/bis Hafen
- Einzelkabinenzuschlag **80 %** (auf Anfrage)
- Mehrbettbelegungen auf Anfrage
- Preis ab dem 3. Bett (Erwachsene) in einer Kabine **1.549,- €**
- Kinder bis 14 Jahren zahlen in einer Kabine mit **2 Vollzahlern 879,- €**

Jetzt Preisvorteil sichern!

- **200,- € p. P.** (1. und 2. Person) bei Buchung einer Kabine bis **26.09.2025**



! Nach dem **26.09.2025** gelten die tagesaktuelle Kabinenpreise, die erst von Tui Cruises bestätigt werden. Für die Buchung der Junior Suiten gelten immer die tagesaktuellen Preise.

Reiseinformationen

Inklusivleistungen „Premium Alles Inklusive“

Eine Reise auf der **Mein Schiff 1** bedeutet nicht nur grenzenlose Freiheit, sondern auch grenzenlose Vielfalt und individuellen Service an Bord mit vielen Inklusivleistungen:

- 12 Übernachtungen in der gebuchten Kabinenkategorie
- Alle Hafen- und Sicherheitsgebühren
- 350 MB Internet pro Person und Reise
- Vielfältige Speisen in den meisten Restaurants
- Umfangreiches Getränkesortiment – auch außerhalb der Essenszeiten
- Trinkgelder
- Abwechslungsreiches Unterhaltungsprogramm

Fluganreise

Auf Anfrage

Reisepreise

Alle genannten Preise für die Reiseleistungen sind mehrwertsteuerfrei, wenn nicht anders ausgewiesen.

Reiserücktrittsversicherung

Wir bieten Ihnen eine Gruppen-Reiserücktrittsversicherung mit 20% Selbstbehalt zum Preis von **180,- p.P. an.**

Zahlungsmöglichkeiten

Die Zahlung der Kreuzfahrt/Flüge von TUI Cruises erfolgt per Rechnung und Überweisung.

Möchten Sie per Lastschrift oder Kreditkarte zahlen? Dann sprechen Sie uns bei der Buchung darauf an. Nachträgliche Umstellung der Zahlungsweise ist leider nicht möglich.

Die Zahlung der **Fortbildung** und die **Reiserücktrittsversicherungen** erfolgt ausschließlich per Rechnung und Überweisung.

Zahlung an Bord: Sie zahlen an Bord bargeldlos in Euro mit Ihrer Bordkarte. Beim Check-In können Sie hierzu Ihre EC-Karte oder eine Kreditkarte einlesen lassen.



Alltag raus – Wissen rein!

Die perfekte Mischung auf hoher See. Erleben Sie eine exzellente Fortbildungsreise der besonderen Art. Im Vordergrund dieser faszinierenden Kreuzfahrt steht eine niveauvolle Mischung zwischen fachlichen und betriebswirtschaftlichen Themen. Die Themen geben Ihnen und Ihrem Team Impulse und Perspektiven, fachlich auf dem neusten Stand für Ihre Patienten zu sein.

Die Referenten vermitteln ihr Wissen in den unterschiedlichen Fachbereiche auf dem aktuellen Stand der Wissenschaft fachlich und praxisnah!

Besuchen Sie Ihren favorisierten Vortrag und sammeln Sie bis zu **22 CME** Fortbildungspunkte.



Prof. Dr. Olaf Bernhardt
Universitätsklinikum Greifswald

Management des Bruxismus und seiner Folgen

Die Behandlung von Patienten mit hochgradigen Abrasionen der Zahnhartsubstanzen stellt eine besondere Herausforderung in der zahnärztlichen Praxis dar. Eine wesentliche Ursache für die Entstehung solcher „Abrasionsgebisse“ ist Bruxismus, ein Sammelbegriff für das Knirschen und Pressen mit den Zähnen bzw. der Kiefer.

Die Forschung über Schlaf- und Wachbruxismus hat in den letzten 20 Jahren wesentliche neue Erkenntnisse über diese Verhaltensmuster erbracht. Das Management des Bruxismus hat sich in Folge dessen grundlegend verändert. Für Patienten steht aufgrund der Substanzverluste der Zähne die Wiederherstellung der Ästhetik im Fokus des Interesses. Patienten mit schweren Zahnhartsubstanzenverlusten bedürfen in der Regel umfangreicher prothetischer Rehabilitation.

Eine Nichtbehandlung kann zu Störungen der Sprache, der Mastikation und des Schluckens führen, geht mit ästhetischen Abstrichen einher und kann das Selbstvertrauen beeinträchtigen. Im Vortrag werden der Wissensstand über Ursachen für Zahnhartsubstanzenverluste sowie Möglichkeiten der Früherkennung und des Bruxismusmanagements vermittelt. Die Vorgehensweisen bei prothetischen Rehabilitationen starker Zahnhartsubstanzenverluste wird anhand des derzeitigen Forschungsstands, unterlegt von Fallbeispielen, erläutert.

Wirkung und Nebenwirkungen von Unterkieferprotrusionsschienen (UPS) zur Therapie des Schnarchens und der Obstruktiven Schlafapnoe

Die UPS gilt als eine etablierte Therapiemethode bei der Behandlung von leichten bis mittelschweren obstruktiven Schlafapnoen (OSA) und nimmt im zahnärztlichen Behandlungsspektrum zunehmenden Raum ein.

Im Vortrag werden wesentliche Aspekte des Erkrankungsbildes OSA vorgestellt. Wirkungsweise, verschiedene Formen und Einsatzmöglichkeiten der UPS werden aufgezeigt, sowie die Leitliniengerechte Umsetzung der UPS-Therapie in der zahnärztlichen Praxis erläutert.

Die häufigen Nebenwirkungen dieser Therapiemethode werden im Vortrag ebenfalls thematisiert.



Mario Decker
Geschäftsführer PVS dental

Bin ich nur Zahnarzt oder auch Verkäufer in der Zahnarztpraxis

Wie verkaufe ich eine Leistung richtig an meine Patienten? Ob Zahnarzt, Praxismanagerin oder Prophylaxe-Fachkraft.

Alle müssen es können, um erfolgreich zu sein!



Thomas Kirches
Unternehmensberater

Meine Praxisabgabe - Jetzt schon?

Wann sollte man sich erstmals Gedanken über seine Praxisabgabe machen? Idealerweise bei der Praxisgründung.

Ein paar vorbereitende „Hausaufgaben“ kann man ganz entspannt frühzeitig regeln, um nicht später von vielen zu erledigenden Themen gestresst zu werden.

Die beste Praxisübergabe ist die, die Abgeber, Unternehmer, Praxisteam und Patienten stressfrei und gut strukturiert erleben.

Wie kalkuliere ich meinen Stundensatz?

Der wirtschaftliche Erfolg einer Praxis ist mehr denn je davon abhängig, dass man sich seine Leistungen richtig vergüten lässt.



UDr. Laura Haas
Universitätsklinikum Regensburg

Zahnfarbene Restaurationsmaterialien: Die Qual der Wahl im Materialdschungel

Die ästhetischen Ansprüche von PatientInnen an zahnärztliche Restaurationen haben in den letzten Jahrzehnten erheblich zugenommen. Parallel dazu hat sich die Materialvielfalt im Bereich zahnfarbener Werkstoffe rasant weiterentwickelt. Der Vortrag gibt einen kompakten Überblick zu aktuellen Möglichkeiten – von modernen Kompositen über Hybridmaterialien bis hin zu keramischen Alternativen. Beleuchtet werden jeweilige Stärken und Grenzen der Materialien sowie praxisnahe Tipps für eine sichere und erfolgreiche Auswahl im klinischen Alltag sowie ein Ausblick auf zukünftige Entwicklungen.

Befestigung dentaler Restaurationen sicher meistern: von der Materialauswahl zum klinischen Erfolg

Der klinische Erfolg einer Restauration wird nicht zuletzt durch deren adäquate Befestigung bestimmt. Mit der zunehmenden Etablierung zahnfarbener Restaurationsmaterialien rückt vor allem das adhäsive Befestigen immer stärker in den Mittelpunkt der modernen Zahnmedizin. Gleichzeitig erfordert der hochsensible Workflow des adhäsiven Einsetzens fundiertes Wissen über Materialien, Techniken und deren Verarbeitung. Der Vortrag vermittelt praxisnahes Know-how, um typische Fehlerquellen zu vermeiden und Restaurationen dauerhaft erfolgreich zu befestigen.



Dr. Andreas Söhnel
Universitätsklinikum Greifswald

Forcierte Extrusion: Zahnerhalt durch kontrolliertes Herausziehen

Die forcierte Extrusion ist ein bewährtes Verfahren, um tief zerstörte Zähne zu erhalten und langfristig prothetisch versorgen zu können. Anhand praxisnaher Fallbeispiele wird aufgezeigt, wie die richtige Indikationsstellung gelingt, welche extrusionsbasierten Therapieverfahren sich in der Praxis bewährt haben und wie sich die parodontalen und endodontischen Voraussetzungen klinisch sicher beurteilen lassen. Dabei werden unterschiedliche Techniken zur forcierten Extrusion vorgestellt und miteinander verglichen. Ein weiterer Schwerpunkt liegt auf der Entscheidungsfindung, wann eine forcierte Extrusion sinnvoll ist und welche Materialien und Hilfsmittel im Praxisalltag besonders geeignet sind. Die Teilnehmenden erhalten konkrete Hinweise zur Behandlungsplanung, zur Dokumentation und zur patientenorientierten Kommunikation.

Dentale Fotografie: Mehr als schöne Bilder

Die dentale Fotografie ist heute weit mehr als ein Marketinginstrument – sie stellt ein zentrales Werkzeug für Diagnostik, Dokumentation, Patientenkommunikation und Qualitätssicherung in der modernen Zahnarztpraxis dar. In diesem Vortrag erfahren die Teilnehmenden, wie sich bereits mit einfachen Mitteln und ohne aufwendige Ausstattung hochwertige intra- und extraorale Aufnahmen realisieren lassen. Von der Auswahl geeigneter Kamerasysteme über die richtige Objektivwahl bis hin zu standardisierten Aufnahmetechniken wird vermittelt, wie sich konsistente und reproduzierbare Bilddokumentationen erstellen lassen. Auch verschiedene Beleuchtungskonzepte werden erläutert, um unterschiedliche klinische Situationen optimal abbilden zu können.



Dr. Alexander Volkmann
Zahnarzt

Augmentieren oder Reduzieren – Augmentation ist gut, vermeiden besser?

Die implantologische Versorgung steht immer im Spannungsfeld zwischen maximaler Knochenerhaltung und notwendiger Augmentation. In diesem Vortrag wird anhand aktueller Literatur und klinischer Erfahrungen ein praxisorientierter Leitfaden entwickelt, der die Entscheidungsfindung erleichtert: Wann ist eine Augmentation sinnvoll und notwendig, um langfristige Stabilität zu sichern – und in welchen Fällen kann auf augmentative Verfahren verzichtet werden, zugunsten alternativer Implantatkonzepte wie kurzer, angulierter oder reduzierter Durchmesserimplantate?

Neben einer Übersicht über die gängigen augmentativen Techniken und deren Indikationsbereiche werden auch Limitationen, Risiken und Langzeitergebnisse beleuchtet. Die Gegenüberstellung klassischer und moderner Strategien mündet in einem praxisnahen Entscheidungsbaum, der unmittelbar in den klinischen Alltag übertragbar ist – mit dem Ziel, für jeden Patienten die individuell beste, schonendste und zugleich vorhersagbar erfolgreiche Therapie zu wählen.

O.S.T. – One Session Treatment: Schonende Patientenversorgung ohne Umwege

Komplexe Ausgangssituationen erfordern oft mehrstufige augmentative Eingriffe, lange Heilungsphasen und damit verbundene Belastungen für die Patienten. Mit der von uns entwickelten und erstmals 2020 publizierten O.S.T.-Methode (One Session Treatment) lässt sich ein alternativer Weg aufzeigen: ein schonendes, voll digital geplantes Behandlungskonzept, das in nur einer Sitzung den Übergang von insuffizienten Zähnen oder problematischen Restbefunden hin zu einer festsitzenden implantatgetragenen Versorgung ermöglicht.

Anhand klinischer Fallbeispiele – vom einzelnen Frontzahn bis hin zur O.S.T. 2.0 im teilbezahnten oder zahnlosen Kiefer (All-on-X Konzepte) – wird demonstriert, wie aufwendige Augmentationen und zeitintensive Zwischenschritte vermieden werden können. Patienten verlassen die Praxis nach nur einem Eingriff mit einer provisorischen, funktionell und ästhetisch überzeugenden Sofortversorgung.

Der Vortrag bietet einen praxisnahen Überblick über Planung, chirurgisches Vorgehen und prothetische Umsetzung. Er zeigt, wie moderne digitale Tools und stapelbare Schablonentechnologien in Kombination mit der O.S.T.-Methode neue Standards für Effizienz, Sicherheit und Patientenkomfort setzen können.

Teilnahmegebühren

- 1.600,- € pro Person: Fortbildungspaket für Zahnärzte, Kieferorthopäden & Zahntechniker
- 1.000,- € pro Person: Fortbildungspaket für Praxisteam (ZMV, ZFA, ZMP etc.)

Die Buchung des Fortbildungsprogramms ohne die Buchung einer Kabine ist nicht möglich.

Wichtige Informationen

- Programmänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.
- Die genauen Zeiten des Fortbildungsprogramms erhalten Sie mit den Reiseunterlagen vor Reisebeginn.
- Da die Vorträge zum Teil unterschiedliche Zielgruppen ansprechen, finden sie ggf. zeitgleich statt.
- Die Punktebewertung erfolgt nach BZÄK und DGZMK, Ihre Anwesenheit ist erforderlich.
- Die Seminare können nicht einzeln, sondern nur als Paket gebucht werden.
- Wir weisen Sie darauf hin, dass die Umsetzung der vermittelten Kursinhalte laut Zahnheilkundengesetz ausschließlich Zahnärztinnen/Zahnärzten vorbehalten bleibt. Ausgenommen hiervon sind natürlich die vorgestellten wertvollen Tipps und Informationen, die sich auf Ihre Assistenz beziehen.

Veranstalter & Haftung

- Veranstalter der Kreuzfahrt ist TUI Cruises GmbH, Heidenkampsweg 58, 20097 Hamburg. Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.
- Veranstalter der Fortbildung ist Dental **on Tour**®. Programmänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.

Es gelten die Geschäftsbedingungen und Datenschutzerklärung sowie die Haftung des jeweiligen Veranstalters.

Wir sind für Sie da!

Jetzt buchen
und Vorfreude
sichern!



Herr Abdou Nakhla

☎ +49 (0) 2501-92 36 777

✉ nakhla@dental-on-tour.de

Die ausführlichen Informationen über die Reise und die Anmeldung finden Sie unter:
www.dental-on-tour.de/dental-cruise-nordkap

Mit Unterstützung von:



Dental **on Tour**®

Dental **on Tour**® ist eine lizenzierte Marke der Concept Tours GmbH & Co. KG, Leibnizstr. 10b, 48165 Münster

☎ +49 (0) 2501 / 92 36 777 ✉ reisen@dental-on-tour.de

www.dental-on-tour.de