



Dental on Tour®

Dental Cruise

Griechenland, Ägypten & Zypern

22.10. – 29.10.2027



www.dental-on-tour.de

Fortbildung auf hoher See

Traumhafte Strände und faszinierende Kultur

Wer an der
Küste bleibt,
kann keine
neuen Ozeane
entdecken.

An Bord der **Mein Schiff 5** genießen Sie erstklassigen Komfort und kulinarische Vielfalt. Verbinden Sie Ihre exklusive Fortbildungsreise für Zahnärztinnen und Zahnärzte mit traumhaften Stränden, beeindruckender Natur und faszinierender Kultur – ergänzt durch erholsame Momente und fachliche Weiterbildung.



Kreuzfahrten und sicher Reisen

Endlich Urlaub: So sicher wie zu Hause!

Von TUI Cruises erhalten Sie alles aus einer Hand – für ein entspanntes und sorgenfreies Reisen. Ein bewährtes **Hygiene- und Sicherheitskonzept**, TUI Cruises tut alles zu Ihrem Schutz während der ganzen Reise.

Weitere Informationen über das **Hygiene- und Sicherheitskonzept** und noch viel mehr rund um Reisen mit TUI Cruises erhalten Sie online unter: www.tuicruises.com

Entspannt
& Sorgenfrei



Regelmäßige Hygieneprüfungen durch SGS INSTITUT FRESENIUS

✓ Check-In	✓ Kabinenreinigung
✓ Bars & Restaurants	✓ Programm an Bord
✓ Küchenhygiene	✓ Sport & Fitness
✓ Öffentliche Bereiche	✓ Bordhospital





Die Route & Reiseverlauf

Kulturen, traumhafte Landschaften und mediterranes Flair

Entdecken Sie eine faszinierende Kreuzfahrt ab Kreta durch das östliche Mittelmeer.

Erleben Sie die griechische Insel Rhodos, das geschichtsträchtige Alexandria mit der Möglichkeit, die Pyramiden von Gizeh zu besuchen, sowie die vielseitige Insel Zypern.

Genießen Sie beeindruckende Kulturen, traumhafte Landschaften und mediterranes Flair. Anschließend kehren Sie mit unvergesslichen Eindrücken nach Kreta zurück.

Wochentag	Datum	Hafen	Land	Ankunft	Abfahrt	Fortbildung
Freitag	22.10.2027	Heraklion	Kreta		22.00 Uhr	
Samstag	23.10.2027	Seetag				09.00–17.30 Uhr
Sonntag	24.10.2027	Alexandria	Ägypten	06.00 Uhr	23.30 Uhr	
Montag	25.10.2027	Seetag				09.00–17.30 Uhr
Dienstag	26.10.2027	Limassol	Zypern	07.00 Uhr	18.00 Uhr	17.30–19.00 Uhr
Mittwoch	27.10.2027	Rhodos	Rhodos	11.00 Uhr	20.00 Uhr	09.00–10.30 Uhr
Donnerstag	28.10.2027	Souda	Kreta	08.00 Uhr	19.00 Uhr	
Freitag	29.10.2027	Heraklion	Kreta	04.00 Uhr		

Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.

Mein Schiff 5

Die **Mein Schiff 5** und Ihre innovative Ausstattung sowie das moderne Ambiente werden Ihr Kreuzfahrterlebnis auf ein bisher unbekanntes Niveau heben. Seien Sie gespannt.

An Bord finden Sie Ihre persönliche Rückzugsorte, Entspannungsliegen und großzügige Kabinen mit weiträumigen Veranden oder Balkonen. Erleben Sie an Bord der **Mein Schiff 5** schön entspannt das umfangreiche Spa- und Sportangebot und genießen Sie die exzellente Küche sowie das gehobene Entertainment.

Schwangere und Säuglinge

Aus Sicherheitsgründen dürfen werdende Mütter, die sich bei Reiseantritt in der 24. Schwangerschaftswoche oder darüber hinaus befinden, nicht an einer Reise teilnehmen, da die medizinische Versorgung bei Komplikationen an Bord nicht sichergestellt werden kann. Eine Teilnahme von Babys und Kleinkindern an einer Reise ist erst ab einem Alter von 6 Monaten bei Reiseantritt gestattet.

Kinder an Bord

Und auch Ihre Kinder ab einem Alter von 3 Jahren werden selbstverständlich ohne Aufpreis im Kids-Club oder der Sturmfrei – Teenslounge mit ausgebildeten Betreuern zu festen Betreuungszeiten ein begeistertes Mitmachprogramm erleben.

Einreisebestimmungen

Jeder Passagier mit deutscher Staatsangehörigkeit muss über einen gültigen Personalausweis oder Reisepass verfügen. Das Dokument muss über das Ende der Reise hinaus noch mindestens sechs Monate gültig sein – in diesem Fall mindestens bis Ende Mai 2028. Diese Vorgabe gilt auch für mitreisende Kinder.

Für alle anderen Nationalitäten verweisen wir auf die zuständigen Ämter und Behörden.

Ausflüge

Ab 4 Monaten vor Reisebeginn haben Sie die Möglichkeit, die Landausflüge über TUI Cruises online zu buchen. Die Zugangsdaten erhalten Sie rechtzeitig von uns. Selbstverständlich können Sie die Ausflüge auf eigene Faust gestalten. Die Zeiten des Fortbildungsprogramms sind so angelegt, dass Sie möglichst an den Landgängen bzw. Ausflügen teilnehmen können.

Die Welt ist
ein Buch. Wer nie
reist, sieht nur eine
Seite davon.

Augustinus Aurelius



Wichtige Informationen zu den Kabinenpreisen

Alle Kabinen auf der **Mein Schiff 5** sind stilvoll und individuell mit vielen Annehmlichkeiten und Besonderheiten wie Bademantel, Espresso-Maschine, Slipper, Klimaanlage, TV, Safe, Telefon, Haartrockner, Bad mit Dusche/WC eingerichtet.

Die Betten in den Kabinen können auf Wunsch zusammen oder auseinandergestellt werden.

Kabinenauswahl:

Innenkabine (ohne Fenster)	
Belegung:	max. 2 Personen
Größe:	ca. 17 m ²
Preis:	ab 1.349,- € pro Person



Aussenkabine (mit Fenster)	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 17 m ²
Preis:	ab 1.449,- € pro Person



Balkonkabine	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 17 m ² + 5 m ² Balkon mit Tisch und 2 Stühlen
Preis:	ab 1.679,- € pro Person



Junior Suite Balkon	
Belegung:	max. 4 Personen
Größe:	ca. 26 m ² + 8 m ² Balkon mit Tisch und 2 Stühlen & Fußbank
Preis:	ab 2.949,- € pro Person



Die Kabinen

Wichtige Informationen zu den Kabinenpreisen:

- Die Kabinenpreise gelten pro Person bei Doppelbelegung ab/bis Hafen
- Einzelkabinenzuschlag **80 %** (auf Anfrage)
- Mehrbettbelegungen auf Anfrage
- Preis ab dem 3. Bett (Erwachsene) in einer Kabine **899,- €**
- Kinder bis 14 Jahren zahlen in einer Kabine mit **2 Vollzahlern 599,- €**

Jetzt Preisvorteil sichern!

- **180,- €** p. P. (1. und 2. Person) bei Buchung einer Kabine bis **28.09.2026**



! Nach dem **28.09.2026** gelten die tagesaktuelle Kabinenpreise, die erst von Tui Cruises bestätigt werden. Für die Buchung der Junior Suiten gelten immer die tagesaktuellen Preise.

Reiseinformationen

Inklusivleistungen „Premium Alles Inklusive“

Eine Reise auf der **Mein Schiff 5** bedeutet nicht nur grenzenlose Freiheit, sondern auch grenzenlose Vielfalt und individuellen Service an Bord mit vielen Inklusivleistungen:

- 7 Übernachtungen in der gebuchten Kabinenkategorie
- Alle Hafen- und Sicherheitsgebühren
- 350 MB Internet pro Person und Reise
- Vielfältige Speisen in den meisten Restaurants
- Umfangreiches Getränkesortiment – auch außerhalb der Essenszeiten
- Trinkgelder
- Abwechslungsreiches Unterhaltungsprogramm

Fluganreise

a) ab/bis Berlin, Frankfurt, Hamburg, München, Stuttgart oder Zürich

570,- € pro Erwachsene

530,- € pro Kind

b) ab/bis Düsseldorf

590,- € pro Erwachsene

550,- € pro Kind

c) ab/bis Hannover

640,- € pro Erwachsene

600,- € pro Kind

d) ab/bis Köln

610,- € pro Erwachsene

570,- € pro Kind

e) ab/bis Wien

590,- € pro Erwachsene

550,- € pro Kind

Weitere Flughäfen auf Anfrage. Die Flugzeiten können ca. 4 Monate vor Reisebeginn bekannt gegeben werden.

Eine Flugbuchung über TUI Cruises beinhaltet:

- Hin- und Rückflug vom ausgewählten Flughafen nach Kreta und zurück
- Transfers zwischen Flughafen, Schiff und zurück
- Zug-zum-Flug-Service der Deutschen Bahn 2. Klasse

Reisepreise

Alle genannten Preise für die Reiseleistungen sind mehrwertsteuerfrei, wenn nicht anders ausgewiesen.

Reiserücktrittsversicherung

Wir bieten Ihnen eine Gruppen-Reiserücktrittsversicherung mit 20% Selbstbehalt zum Preis von **140,- p.P.** an.

Zahlungsmöglichkeiten

Die Zahlung der Kreuzfahrt und Flüge von TUI Cruises erfolgt per Rechnung.

Möchten Sie die über TUI Cruises gebuchte Kreuzfahrt, Flüge etc. per Lastschrift oder Kreditkarte bezahlen? Bitte sprechen Sie uns bereits bei der Buchung darauf an. Eine nachträgliche Umstellung der Zahlungsweise nach Rechnungsstellung ist leider nicht möglich.

Die Zahlung der **Fortbildung** und die **Reiserücktrittsversicherungen** erfolgt ausschließlich per Rechnung und Überweisung.

Zahlung an Bord: Sie zahlen an Bord bargeldlos in Euro mit Ihrer Bordkarte. Beim Check-In können Sie hierzu Ihre EC-Karte oder eine Kreditkarte einlesen lassen.



Alltag raus – Wissen rein!

Die perfekte Mischung auf hoher See. Erleben Sie eine exzellente Fortbildungsreise der besonderen Art. Im Vordergrund dieser faszinierenden Kreuzfahrt steht eine niveauvolle Mischung zwischen fachlichen und betriebswirtschaftlichen Themen. Die Themen geben Ihnen und Ihrem Team Impulse und Perspektiven, fachlich auf dem neusten Stand für Ihre Patienten zu sein.

Die Referenten vermitteln ihr Wissen in den unterschiedlichen Fachbereiche auf dem aktuellen Stand der Wissenschaft fachlich und praxisnah!

Besuchen Sie Ihren favorisierten Vortrag und sammeln Sie bis zu **20 CME** Fortbildungspunkte.



Prof. Dr. Marcel Wainwright
Universität Sevilla

Keramikimplantate: Hype oder echte Alternative zum Titan?

Zirkondioxidimplantate, sowohl ein- als auch zweiteilig, sind seit Jahren in der Zahnmedizin etabliert. Sind sie eine echte Alternative zum Titandioxid? Wo liegen die Grenzen? Wie sieht es mit der aktuellen wissenschaftlichen Datenlage aus und worin unterscheiden sich die gängigen Systeme?

Sowohl Wissenschaft, als auch klinische Erfahrung seit mehr als 15 Jahren werden ausführlich und sachlich in dem Vortrag dargestellt, wobei es wichtig ist herauszustellen, dass Zirkondioxid und Titandioxid sich nicht ausschließen, sondern beide Materialien ihre Indikation und Berechtigung haben und durchaus „nebeneinander“

Biologische und ganzheitliche Zahnmedizin: Vom belächelten Tabuthema zur Erweiterung der zahnmedizinischen Behandlung.

In dem Vortrag geht Prof. Wainwright auf die ganzheitliche Betrachtung des Patienten in der Zahnmedizin ein und zeigt die sinnvolle Integration von ganzheitlichen Konzepten zur Optimierung der Behandlungsergebnisse oder sogar der allgemeinen Gesundheit der Patienten. Schul- und ganzheitliche Betrachtungsweisen können Hand in Hand gehen und sich gegenseitig ergänzen, ohne zu sehr in Dogmatismen zu verfallen. Wissenschaftliche Daten werden mit klinischen Erfahrungen ergänzt und reichen von Vitamin D bis hin zur Behandlung von osteolytischen Kiefernekrosen und deren Auswirkungen auf die Allgemeingesundheit unserer Patienten.



Dr. Tim Nolting
Zahnarzt

Möglichkeiten der KI in der Zahnmedizin - Eine Reise zwischen Dschinni und Pandora

Künstliche Intelligenz verändert die Zahnmedizin rasant – von Diagnostik und Behandlungsplanung bis hin zu Kommunikation und Praxismanagement. Dieser Vortrag zeigt anhand praxisnaher Beispiele, welche Chancen KI bereits heute bietet und wohin die Entwicklung führt. Zwischen faszinierenden Möglichkeiten und berechtigten Herausforderungen beleuchten wir Potenziale, Grenzen und ethische Fragestellungen. Ist KI der hilfreiche Dschinni, der unseren Praxisalltag bereichert, oder öffnet sie die Büchse der Pandora? Eine inspirierende Reise durch die Gegenwart und Zukunft der digitalen Zahnmedizin.

Feste Zähne in 1 Stunde - mit Sicherheit vom Traum zur Realität

Die All-on-X-Versorgung ermöglicht zahnlosen Patienten innerhalb kürzester Zeit den Weg zu festen Zähnen. Dieser Vortrag zeigt einen klar strukturierten und praxiserprobten Workflow, der auch Einsteigern einen sicheren Einstieg ermöglicht. Von der digitalen Planung über die geführte Implantation bis zur Sofortversorgung werden alle Schritte verständlich erläutert. Der Fokus liegt auf Vorhersagbarkeit, Effizienz und der Vermeidung typischer Fehlerquellen. Erfahren Sie, wie der Traum von festen Zähnen in nur einer Stunde planbar und sicher Realität werden kann.



Alexandra Nolting
Dentalhygienikerin

Der Longevity Code Part One: Von den Anfängen zu den Grundlagen

Mikronährstoffe sind weit mehr als Nahrungsergänzung – sie sind essenzielle Bausteine für Zellfunktion, Regeneration und ein gesundes Immunsystem. Dieser Vortrag vermittelt die wissenschaftlichen Grundlagen der Orthomolekularmedizin und zeigt die Bedeutung von Vitaminen, Mineralstoffen, Spurenelementen und Omega-3-Fettsäuren für den menschlichen Organismus. Sie erfahren, wie Mikronährstoffmängel entstehen, welche Auswirkungen sie auf Gesundheit und Heilungsprozesse haben und wie sie zuverlässig erkannt werden können. Die vermittelten Grundlagen bilden das Fundament für den anschließenden zweiten Vortrag, in dem die Relevanz der Mikronährstoffe speziell für die Zahnmedizin und die orale Gesundheit beleuchtet wird. Ein praxisnaher Einstieg in die Welt der evidenzbasierten Mikronährstoffmedizin.

Der Longevity Code Part Two: Designing Wellbeing

Wie lassen sich die Erkenntnisse der Mikronährstoffmedizin gezielt in den zahnärztlichen Praxisalltag integrieren? Dieser Vortrag zeigt, welchen Einfluss Mikronährstoffe auf Parodontitis, Implantate, Wundheilung, Mukositis und die langfristige Mundgesundheit haben können. Anhand praxisnaher Konzepte erfahren Sie, wie Laboranalysen, individuelle Supplementierung und patientenorientierte Präventionsstrategien sinnvoll eingesetzt werden. Ziel ist es, orale Gesundheit nicht nur zu behandeln, sondern aktiv zu fördern und die biologischen Voraussetzungen für langfristigen Therapieerfolg zu schaffen. Ein innovativer Blick auf die Zahnmedizin von morgen – evidenzbasiert, präventiv und mit dem Fokus auf nachhaltiges Wellbeing.



Dr. Tobias List
Fachanwalt für Medizinrecht

Praxen, die wachsen: Rechtssichere Möglichkeiten zum Wachstum der eigenen Praxis:

Wie können Zahnarztpraxen nachhaltig und erfolgreich wachsen? RA Dr. Tobias List beleuchtet die rechtlichen Möglichkeiten und Grenzen zur Bewerbung der zahnärztlichen Tätigkeit und ordnet typische arbeitsrechtliche Herausforderungen aus dem Praxisalltag ein. Zudem erfahren Sie, ob für Sie die Umwandlung in ein Medizinisches Versorgungszentrum (MVZ) eine sinnvolle Option sein kann. Abgerundet wird der Vortrag durch praxisnahe Hinweise, wie Sie bestehende Optimierungsmodelle aus anderen Branchen nutzen können, um (steueroptimiert) Ihre wirtschaftlichen Ergebnisse zu steigern.

Update Praxisabgabe: Das kleine 1x1 der erfolgreichen Praxisabgabe

Die Abgabe der eigenen Praxis ist für die meisten Zahnärztinnen und Zahnärzte die wichtigste un-

ternehmerische Entscheidung ihres Berufslebens – und der Markt ist in Bewegung. Neben dem klassischen Verkauf an eine Nachfolgerin oder einen Nachfolger eröffnen die schrittweise Übergabe über eine „Übergangskooperation“, verschiedene Anstellungsmodelle oder der Verkauf an ein (investorengetragenes) MVZ derzeit noch attraktive Abgabewege. Der Vortrag gibt einen praxisnahen Überblick über die aktuell erfolgversprechenden Wege der Praxisabgabe und ihre vertragszahnrechtlichen Weichenstellungen. Im zweiten Teil geht es um die Grundzüge des Praxiskaufvertrags aus Abgbersicht: von Kaufpreisgestaltung und Zahlungssicherung über Garantien und Haftung bis zu Patientenkartei, Personalübernahme und Wettbewerbsverbot. Ziel ist es, abgabewilligen Praxisinhaberinnen und Praxisinhabern das Rüstzeug für eine rechtzeitig geplante, rechtssichere und wirtschaftlich erfolgreiche Praxisabgabe an die Hand zu geben.



Verena Faden
Strategische Partnerin für Team und Führung

Führung neu gedacht – lässt uns über Zuversicht und Leichtigkeit sprechen

Du liebst deine Praxis und was du tust. Dein Team ist dir wichtig und du arbeitest grundsätzlich gerne mit allen zusammen. Und trotzdem fragst du dich manchmal: Warum fühlt sich Führung so verdammt anstrengend an?

Zwischen vollem Terminkalender, Personalmangel, Teamthemen und dem eigenen Anspruch, alles im Griff zu haben, bleibt eine Person schnell auf der Strecke: DU SELBST. Genau hier setzt der Vortrag an – denn Führung beginnt mit der eigenen Haltung und der Art, wie wir auf uns, unser Team und unsere Herausforderungen schauen.

Es geht um Selbstführung, Klarheit, Verantwortung und darum, nicht jedes Problem selbst lösen zu müssen. Um Zuversicht, die nichts mit Schönreden zu tun hat und um die Frage:

Wie kann ich erfolgreich führen – ohne dass sich Führung ständig so schwer anfühlt?

Ein Vortrag mit neuen Perspektiven, konkreten sofort umsetzbaren Impulsen für den Praxisalltag und ganz viel Lust darauf, Führung wieder leichter zu machen.

Denn vielleicht müssen wir gar nicht mehr machen. Vielleicht dürfen wir anfangen Mansches anders zu machen.

Wenn nicht mehr alles an dir hängen soll, wie aus Mitarbeitenden ein Team wird, das Verantwortung übernimmt

Du gibst viel. Für deine Praxis. Für deine Patienten und für dein Team.

Du bist ansprechbar, springst ein, suchst Lösungen, hältst den Laden zusammen – und trotzdem hast du manchmal das Gefühl: „Ich gebe und gebe. Aber was kommt eigentlich zurück?“

Kein Wunder, dass das Team irgendwann zum Energiekiller wird. Doch was, wenn es gar nicht darum geht, noch mehr zu motivieren, noch mehr zu erklären oder noch mehr selbst zu übernehmen?

In diesem Vortrag geht es um das WIR. Um Klarheit in Verhalten und Kommunikation, um Vertrauen. Um Verantwortung, die nicht nur eingefordert, sondern auch wirklich abgegeben wird. Um eine Teamkultur, in der Menschen mitdenken, mitentscheiden und die Praxis mittragen können. Denn gute Zusammenarbeit entsteht nicht dadurch, dass einer immer mehr gibt. Sie entsteht, wenn Verantwortung auf mehrere Schultern darf. Bring unbedingt was zu schreiben mit, denn du erhältst sofort umsetzbare Impulse für einen gelingenden Praxisalltag, der deinem Team mehr Freude und dir mehr Leichtigkeit und Erfolg bringt.

Teilnahmegebühren

- 1.300,- € pro Person: Fortbildungspaket für Zahnärzte, Kieferorthopäden & Zahntechniker
- 700,- € pro Person: Fortbildungspaket für Praxisteam (ZMV, ZFA, ZMP etc.)

Die Buchung des Fortbildungsprogramms ohne die Buchung einer Kabine ist nicht möglich.



Wichtige Informationen

- Programmänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.
- Die genauen Zeiten des Fortbildungsprogramms erhalten Sie mit den Reiseunterlagen vor Reisebeginn.
- Da die Vorträge zum Teil unterschiedliche Zielgruppen ansprechen, finden sie ggf. zeitgleich statt.
- Die Punktebewertung erfolgt nach BZÄK und DGZMK, Ihre Anwesenheit ist erforderlich.
- Die Seminare können nicht einzeln, sondern nur als Paket gebucht werden.
- Wir weisen Sie darauf hin, dass die Umsetzung der vermittelten Kursinhalte laut Zahnheilkundengesetz ausschließlich Zahnärztinnen/Zahnärzten vorbehalten bleibt. Ausgenommen hiervon sind natürlich die vorgestellten wertvollen Tipps und Informationen, die sich auf Ihre Assistenz beziehen.

Veranstalter & Haftung

- Veranstalter der Kreuzfahrt ist TUI Cruises GmbH, Heidenkampsweg 58, 20097 Hamburg. Änderungen, Irrtümer und Routen- und Fahrplanänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.
- Veranstalter der Fortbildung ist Dental **on Tour**®. Programmänderungen bleiben ausdrücklich vorbehalten.

Es gelten die Geschäftsbedingungen und Datenschutzerklärung sowie die Haftung des jeweiligen Veranstalters.

Wir sind für Sie da!

Jetzt buchen
und Vorfreude
sichern!



Herr Abdou Nakhla

☎ +49 (0) 2501-92 36 777

✉ nakhla@dental-on-tour.de

Die ausführlichen Informationen über die Reise und die Anmeldung finden Sie unter:
www.dental-on-tour.de/dental-cruise

Mit Unterstützung von:



KWM LAW



Dental **on Tour**®

Dental **on Tour**® ist eine lizenzierte Marke der Concept Tours GmbH & Co. KG
Am Steintor 54 c, 48167 Münster

☎ +49 (0) 2501 / 92 36 777 ✉ reisen@dental-on-tour.de

www.dental-on-tour.de